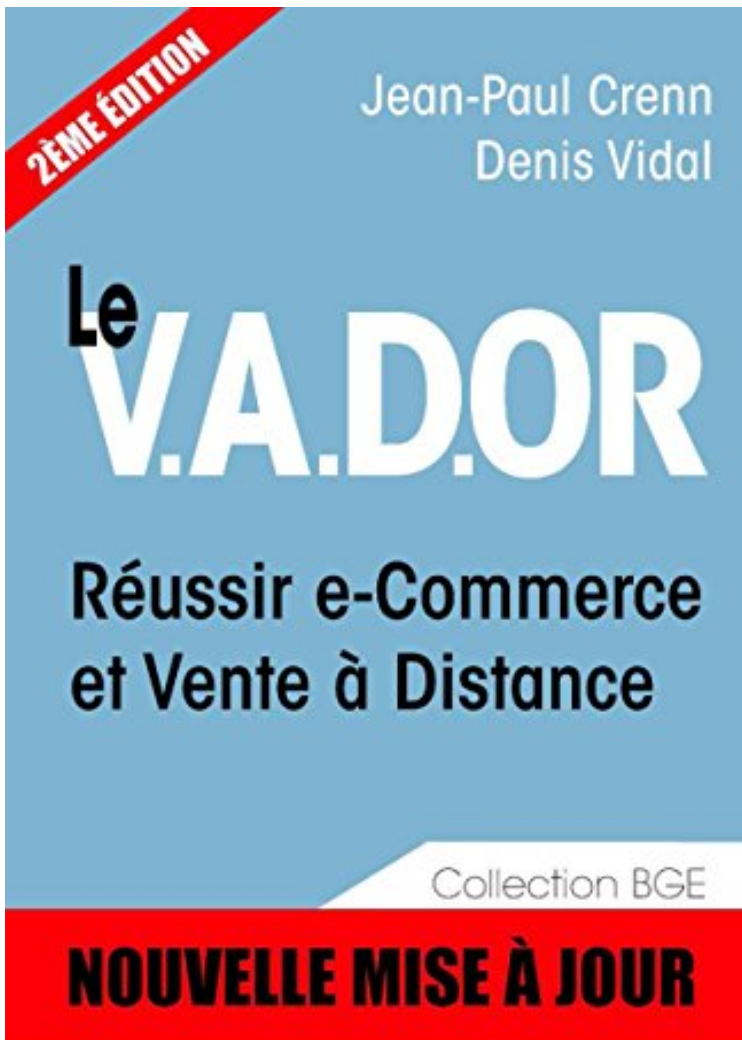


[Download] File size: 69.Mb

# Le V.A.D.OR - Russir e-Commerce et Vente Distance



*Par Denis Vidal, Jean-Paul Crenn  
\*Download PDF | ePub | DOC |  
audiobook | ebooks*

Dtails sur le produit Rang parmi les ventes : #139913 dans eBooksPubli le: 2013-02-13Sorti le: 2014-12-19Format: Ebook Kindle

[Download] Le V.A.D.OR - Russir e-Commerce et Vente Distance

**Par Denis Vidal, Jean-Paul Crenn : Le V.A.D.OR - Russir e-Commerce et Vente Distance** before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Le V.A.D.OR - Russir e-Commerce et Vente Distance:



Download

Read Online

## Description :

Prsentation de l'diteurLisez ce livre ! Il va vous permettre dconomiser et de gagner beaucoup dnergie et dargent. Les auteurs sont des praticiens expriments, qui ont appliqu toutes les techniques et procdures quils vous dcrivent. Ils dirigent et ont dirig des entreprises qui, toutes, se sont distingues par leur rentabilit. Ils ont pay pour voir . Aujourd'hui, ils partagent avec vous leur exprience de la Vente distance et du e-Commerce. De manire pratique, concrte et facilement applicable. Ce livre est tous publics, tous niveaux, de bac 15 bac + 15 ! Dans un domaine o les erreurs cotent cher, leur objectif est de vous aider faire les bons choix. Dabord

dans la conception de votre projet puis dans son application et dans son développement ; pour que réussissent votre e-Commerce et votre Vente distance ! "Cet ouvrage deviendra votre nouvelle bible !" Linux Inside Hors Srie.Extrait

**VENDRE DISTANCE, C'EST D'ABORD SAVOIR VENDRE !** Il vaut mieux vendre que produire. Construire une usine ou un atelier, créer une exploitation agricole, c'est bien. Plus tard, si vous avez veillé au renouvellement des matériels et des machines, vous léguerez votre successeur un bon instrument de travail. Construire un outil de distribution, c'est mieux. Vous pouvez vous passer de l'outil de production. L'outil de distribution collecte les commandes : le chiffre d'affaire, c'est lui. Choisir, il vaut mieux avoir des clients que des machines. Et si vous êtes producteur, industriel ou artisan, il est impératif que vous sachiez **AUSSI** vendre. Vendre distance, c'est le top ! La Vente Distance (VAD), c'est la vente sans boutique. Votre boutique est virtuelle (Internet) ou sur papier (catalogue). Vous n'avez pas cherché un fonds de commerce, un pas de porte ou un droit au bail en centre-ville. Vous n'avez pas, non plus, organisé la présence permanente de vendeuses et vendeurs qualifiés aux heures d'ouverture. Il vous suffit d'un lieu destiné au stockage des produits et la confection des colis expédiés aux clients. Avec en plus un coin de table où poser votre ordinateur.

**Présentation de l'auteur** Lisez ce livre ! Il va vous permettre d'économiser et de gagner beaucoup d'énergie et d'argent. Les auteurs sont des praticiens expérimentés, qui ont appliqué toutes les techniques et procédures qu'ils vous décrivent. Ils dirigent et ont dirigé des entreprises qui, toutes, se sont distinguées par leur rentabilité. Ils ont payé pour voir. Aujourd'hui, ils partagent avec vous leur expérience de la Vente distance et du e-Commerce. De manière pratique, concrète et facilement applicable. Ce livre est tous publics, tous niveaux, de bac à bac + 15 ! Dans un domaine où les erreurs coûtent cher, leur objectif est de vous aider à faire les bons choix. D'abord dans la conception de votre projet puis dans son application et dans son développement ; pour que réussissent votre e-Commerce et votre Vente distance ! "Cet ouvrage deviendra votre nouvelle bible !" Linux Inside Hors Srie.